



CREDITADOS
por el CACES



ITB Instituto Superior
Universitario Bolivariano



itb_ec



ITBolivariano



ITB Instituto Superior
Universitario Bolivariano



ITB Instituto Superior
Universitario Bolivariano



itb_ec

Cuentas corrientes

Banco Bolivariano # 0005332890

Banco Pacífico # 7270879

Banco Pichincha # 2100074267

Banco Machala # 1110099769

Banco Guayaquil # 0045918041

Banco produbanco # 01019876249

A nombre de: I.S.T. Bolivariano de Tecnología.

Ruc: 0992180021001

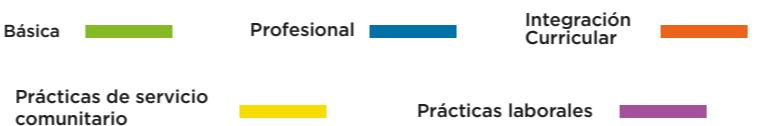
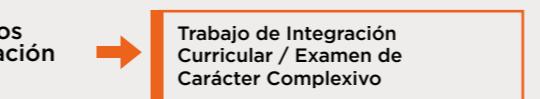
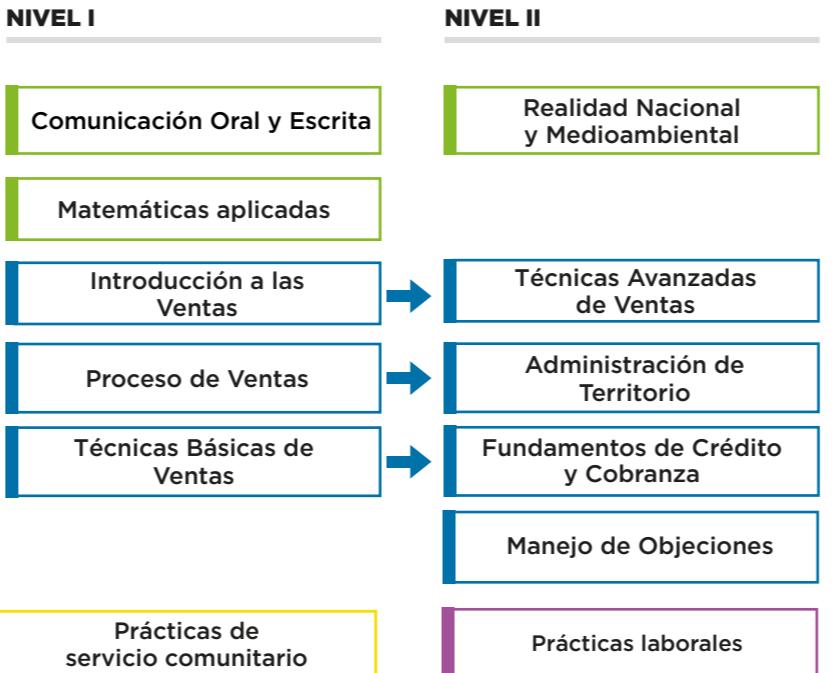
CARRERA DE: TÉCNICO SUPERIOR EN VENTAS

APROBADO POR EL CES MEDIANTE RESOLUCIÓN NO: RPC-SO-19-No.326-2024



TÉCNICO/A SUPERIOR EN
VENTAS

Duración:
2 niveles
Dirigido a: Bachilleres en general
Código Senescyt 2397





PERFIL PROFESIONAL

El Técnico Superior en Ventas es un profesional capacitado en la comercialización de productos y servicios, destacándose por su habilidad en la comunicación efectiva y persuasiva, tanto oral como escrita. Posee un dominio avanzado de técnicas de venta, negociación y gestión de relaciones comerciales a largo plazo. Su perfil incluye un fuerte compromiso ético y la capacidad de adaptarse a cambios en el mercado, asegurando una flexibilidad estratégica en la implementación de ventas.

PERFIL DE COMPETENCIAS

El Técnico Superior en Ventas puede trabajar en una variedad de entornos y sectores, tales como:

- **Empresas de retail y comercio:** gestionando puntos de venta, atención al cliente y promociones en tiendas físicas y en línea.
- **Distribuidoras y mayoristas:** coordinando la venta y distribución de productos a minoristas y otros clientes comerciales.
- **Agencias de marketing y publicidad:** apoyando en la creación y ejecución de estrategias de venta y campañas promocionales.
- **Empresas de servicios:** promoviendo y vendiendo servicios profesionales, financieros, tecnológicos y de consultoría.
- **Industrias manufactureras:** realizando ventas directas de productos industriales y gestionando relaciones comerciales con clientes corporativos.
- **Sectores de tecnología y software:** comercializando soluciones tecnológicas, software y servicios digitales a empresas y consumidores.
- **Sector automotriz:** trabajando en la venta de vehículos, repuestos y servicios relacionados.
- **Empresas de bienes raíces:** participando en la venta y comercialización de propiedades residenciales y comerciales.
- **Instituciones educativas y centros de formación:** desempeñándose como técnico o asistente en departamentos de ventas y marketing, apoyando en la promoción de programas educativos y cursos.

REQUISITOS PARA ADMISIÓN

- 1 copia de cédula de identidad a color.
- 1 copia de papeleta de votación a color **(actualizada).**
- 1 copia del título de bachiller **(legalizado por el Ministerio de educación).**
- 1 foto tamaño carnet **(formales y tomadas en un estudio fotográfico).**

*Se requiere documentación digital.

INVERSIÓN

Admisión

Cancelar \$80.00 (se cancela una sola vez).

Matrícula

Cancelar \$80.00 (matriculación en cada nivel).

Costo por nivel

1er nivel se cancela 6 cuotas de \$110.00.

2do nivel se cancela 5 cuotas de \$110.00.

Congreso Anual _____

Inglés

Es un requisito de titulación tener aprobado el nivel A1 de idioma inglés del Marco Común Europeo de referencia para las Lenguas.

_____ Niveles

_____ Por cada nivel

_____ Examen Cambridge

_____ Libro de inglés



El examen de certificación está incluido en el último nivel.

HOMOLOGACIÓN / REQUISITOS

- Certificado de calificaciones original.
- Contenido de todos los programas de estudio de las asignaturas cursadas y aprobadas.

**Según el Reglamento de Régimen Académico vigente.*



MODALIDAD ONLINE

Lunes a Viernes

Nocturno: 18h30 a 22h00

● Conferencias

Clases en vivo con el docente.

● Clases consultas

Sesiones orientadas a acompañar a los estudiantes a través de tutorías.

● Uso de plataforma

Las actividades se realizarán de manera sincrónica y asincrónica en el **Entorno Virtual de Aprendizaje (EVA)**.

● Gestor Académico

Contarás con la guía de un gestor que te orientará en los procesos administrativos y seguimiento académico.

● Titulación

La defensa o evaluación de la titulación se realizará de manera presencial en nuestras sedes.

Esencial: Contar con conexión a internet estable y equipo de cómputo.



CONTÁCTANOS

Matrícula: Víctor Manuel Rendón 236 y Pedro Carbo.

Facultad de las carreras de salud

Atarazana: Av. Pedro Menéndez Gilbert y callejón 12.

Facultad de las carreras de transporte

Boyacá: Padre Solano 324 y Boyacá.

Facultad de las carreras administrativas

Naval: Pasaje 5 NO y 2do Callejón 10 NO (Ciudadela Naval Norte)



*iEste es
tu campus!*



PBX: (04) 5000 175 EXT: 1111 - 1411

Cel: 0968695213 - 0967701568



info@bolivariano.edu.ec

www.itb.edu.ec